

Gedimat
Au cœur de l'ouvrage.

Gedibois
Experts par passion.

le cnam
Grand Est

NOUVEAU !

Devenez vendeur·se conseil en 1 an

dans l'un des magasins Gedimat/Gedibois du Grand Est.

Licence Commerce marketing en partenariat avec Gedimat/Gedibois

Intitulé officiel : Licence générale Droit, économie, gestion mention Gestion parcours Commerce, vente et marketing

Embauche en CDI à la clé sur des postes évolutifs !
Venez avec votre dynamisme et votre motivation,
le Cnam et Gedimat/Gedibois s'occupent du reste !

“

Nous avons pour objectif de former de futurs collaborateurs polyvalents, avec un fort savoir-être commercial et service client. Notre attente : des collaborateurs qui, grâce à la formation, deviendront experts d'une large gamme de produits, et maîtriseront les techniques de vente, de la découverte du besoin jusqu'à la conclusion de la vente.

”

Publics visés

- Jeunes Bac+2 sans poursuite à la rentrée
- Travailleur·euse·s handicapé·e·s
- Demandeur·euse·s d'emploi
- Salarié·e·s de l'entreprise



Programme de la formation

Intitulé	Code UE	Thèmes en lien avec les spécificités Gedimat
Prérequis		
Fondements des techniques de vente	ACD006	
Parcours L3		
La veille stratégique et concurrentielle	ESC103	Typologie des clients
Négociation et management des forces de vente : approfondissements	ACD109	
Règles générales du droit des contrats	DRA103	
Management des organisations	MSE101	Spécificités et culture de l'organisation d'un point de vente Gedimat
Marketing électronique – Marketing digital	ESC123	
Comptabilité et contrôle de gestion – Découverte	CCG100	Calculs commerciaux de vente de matériaux de construction
Anglais professionnel	ANG320	
Initiation à la gestion de la relation client (CRM)	CSV002	Typologie des clients
Techniques de merchandising	ACD005	7 familles de matériaux
Initiation au marketing B to B	CSV003	Approche B to B de Gedimat
Expérience professionnelle	UAM110	
Unité spécifique		
Pratique des logiciels	URGEDIMAT1	ERP Gedimat

Infos pratiques

- **Démarrage** : novembre/décembre 2021 – Possibilité de signer votre contrat d'alternance en septembre.
- **Rythme de l'alternance** : 2 jours en centre de formation, 3 jours en entreprise
- **Modalités de formation** : hybride
- **Lieux de formation** : Nancy (Certains enseignements pourront avoir lieu dans d'autres sites du Cnam ou de l'entreprise, en fonction notamment de la provenance des candidats.)



À propos de Gedimat/Gedibois

Gedimat/Gedibois est un groupement de distributeurs de matériaux de construction indépendants, de plus de 50 ans d'existence qui compte plus de 500 points de vente en France et en Belgique.

Il s'agit d'un réseau composé de sociétés indépendantes et familiales, à taille humaine, une forme d'organisation qui permet d'allier envergure nationale et commerce de proximité et permettant aussi les mobilités territoriales.

En chiffres

- 2 milliards d'euros de chiffre d'affaires
- 2^e acteur du marché, 1^{er} groupement d'indépendants
- Un réseau de plus de 6 000 collaborateurs

Politique RH

- Une hiérarchie courte
- Des organisations qui privilégient la responsabilisation et l'autonomie des collaborateurs
- Volonté d'accompagner les collaborateurs et futurs collaborateurs par la formation
- Compte tenu de la variété des postes, les possibilités d'évolution de carrière sont réelles : responsable de secteur, responsable d'agence, postes support (chef produit...)

À propos du Cnam en Grand Est

Leader de la formation professionnelle supérieure, le Cnam accueille plus de 5 000 élèves en Grand Est. Il permet aux salariés et demandeurs d'emploi de monter en compétences pour progresser dans leur vie professionnelle, aux jeunes adultes de poursuivre leurs études par le biais de l'alternance et aux entreprises d'améliorer leur performance.

Informations et inscriptions : cnam-grandest.fr/LG03606B